



Transporeon Offer prediction

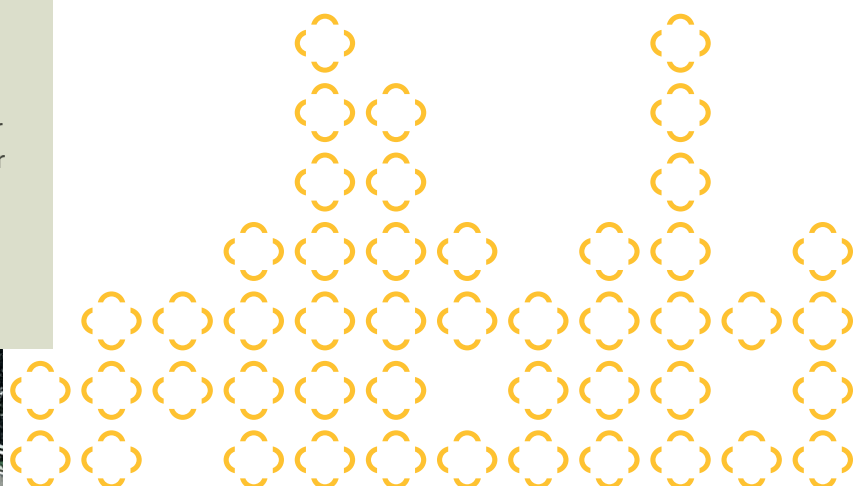
Transporte zu festen Raten oder über den Spotmarkt vergeben? Die Offer prediction unterstützt Sie bei der Auswahl der richtigen Vergabestrategie auf Grundlage eines intelligenten Vorhersagemodells. Damit treffen Sie immer die richtige Entscheidung bei der Transportvergabe!

Funktionen:

- **KENNTNIS ÜBER TRANSPORTMARKT**
Anzeige der Angebote auf Basis relevanter Transportdaten wie z. B. Relation, Entfernung, Branche, Fahrzeugtyp, etc.
- **MARKT- UND TRANSPORTZAHLEN**
Vorhersage entsteht plattformweit auf Basis aller verfügbarer Markt- und Transportzahlen
- **DATENBASIERTE ENTSCHEIDUNG**
Die tatsächliche Anzahl zu erwartender Angebote wird plattformweit vorhergesagt
- **ANZEIGE DIREKT IM VERGABEDIALOG**
Die Anzahl zu erwartender Angebote wird individuell für den erstellten Transport ermittelt und direkt im Vergabeprozess angezeigt
- **EINFACHER WECHSEL ZUM SPOTMARKT**
Bei günstigen vorhergesagten Konditionen kann, mit nur einem Klick, der Transportauftrag auf dem Spotmarkt ausgeschrieben werden

Herausforderungen:

- » Keine Annahmegarantie bei ratenbasierter Vergabe:**
Da die Verlader keinen Einblick in die Kapazitäten der einzelnen Spediteure haben, gehen diverse Transportvergaben über Vertrags-Speditionen ins Leere. Eine Vorhersage über die Annahmesicherheit ist kompliziert.
- » Später Wechsel zum Spotmarkt:**
Bei Ablehnung eines ratenbasierten Transports erfolgt die Ausschreibung auf dem Spotmarkt meistens unter Zeitdruck. Nach dem Prinzip von Angebot und Nachfrage haben sich die Preise zur späteren Tageszeit auf dem Sportmarkt erhöht.
- » Fehlende Transportmarkt-Kenntnisse:**
Aufgrund zahlreicher leerfahrender LKW bietet der Spotmarkt ein sehr großes Einsparpotenzial bei der Transportvergabe. Die freien Kapazitäten können genutzt werden, um günstigere Preise zu erzielen.



► In 3 Schritten zur richtigen Vergabevariante



Wie es funktioniert:

1. Transportauftrag erstellen
2. Vergabevariante entscheiden
3. Transport vergeben

Vorteile:

- » Die regelmäßige Beobachtung der Transportmarktentwicklung schult die Entscheider bei der Optimierung des Vergabesplits
- » Eine datenbasierte Vergabe der Transporte unterstützt und entlastet die mit der Entscheidung betrauten Mitarbeiter
- » Fehleinschätzungen werden reduziert, da die alternative Vergabe anhand von Daten und Fakten bewertet werden kann
- » Durch die Vergabe auf dem Spotmarkt können nützliche Erfahrungen über die Zusammenarbeit mit einzelnen Speditionen gesammelt und der Pool an Vertragsspediteuren erweitert werden
- » Aufzeigen von freien Kapazitäten auf dem Spotmarkt ermöglicht Kosteneinsparungen und eine Verkürzung des Vergabeprozesses

Sie möchten mehr wissen?

Erfahren Sie mehr auf www.transporeon.com

