

## CASE STUDY



## REINERT LOGISTIC – ZAWSZE NA CZAS

Znaczne usprawnienia działalności operacyjnej dzięki zastosowaniu platformy TRANSPOREON.

### WYZWANIE

- Telefoniczne szukanie przewoźników, porównywanie ofert i przydzielanie zleceń sprawiało, że dysponenci byli **przeciążeni**. Z kolei kierowcy skarżyli się na **długie czasy oczekiwania przy rampach załadowniczych**.
- Po wdrożeniu **platformy TRANSPOREON** i przy zastosowaniu zarządzania oknami czasowymi, **zlecenia są lepiej planowane**, a **czasy oczekiwania krótsze**. Dysponenci mają znacznie mniej pracy związanej z komunikacją z przewoźnikami i przydzielaniem zleceń.
- Dzięki **platformie TRANSPOREON** firma Reinert Logistic nawiązała **nowe kontakty biznesowe**, a moduł no-touch order zapewnił bezpieczeństwo realizacji stałych kontraktów.

### Fakty i liczby

Reinert Logistic została założona w 1990r. przez René Reinert, który w tamtym okresie miał zaledwie 19 lat.

- **Siedziba główna:** Schleife k. Weißwasser, Niemcy
- **Pracownicy:** ponad 850
- **Pojazdy:** ponad 400
- **Klienci:** Lafarge, Goodyear, Creaton i wiele więcej.

Obecnie Reinert Logistic realizuje **ponad 3,000 transportów miesięcznie** przekazywanych przez platformę **TRANSPOREON**.

## ROZWIĄZANIE

Firma Reinert Logistic współpracuje z TRANSPOREON od ponad 10 lat.

Dzięki platformie TRANSPOREON przekazywanie zleceń transportowych nie odbywa się już za pomocą czasochłonnych rozmów telefonicznych czy przy użyciu uciążliwego faksu, tylko całkowicie poprzez **rozwiązania oparte na Internecie**.

Automatyczny **dostęp do zleceń za pomocą interfejsu** znacznie ułatwił realizację zleceń oraz ograniczył ilość wykonywanych telefonów.

**Moduł służący do przydzielania transportu best carrier** zapewnił Reinert Logistic efektywniejsze planowanie tras oraz redukcję pustych kilometrów o **13 % - 72.800 km miesięcznie**.

**Zoptymalizowane zarządzanie czasem** pozwoliło na lepsze planowanie pracy w zakładzie.

## REZULTAT

- ✓ Przy tych samych godzinach pracy, obsługiwane jest jedno zlecenie więcej, co powoduje **wzrost rentowności**.
- ✓ **Redukcja pustych przebiegów** o 13% - 72,800 km miesięcznie.
- ✓ Zoptymalizowane planowanie, **lepsze wykorzystanie taboru**.
- ✓ **Przyspieszenie procesu dyspozycji**.



„Dzięki platformie TRANSPOREON **zoptymalizowaliśmy nasze procesy**. Dysponenci efektywniej wykorzystują swój czas a dostęp do zleceń za pomocą interfejsu **skraca czas dyspozycji transportu**. Także **czasy załadunku zostały zredukowane** po zastosowaniu zarządzania oknami czasowymi. Dzięki tym rozwiązaniom **oszczędzamy pieniądze** a nasi klienci są **bardziej zadowoleni**. “

René Reinert,  
Managing Director of Reinert Logistic



*“Chcesz dowiedzieć się więcej na temat możliwości zoptymalizowania swojego procesu logistycznego oraz jakie dodatkowe korzyści idą w parze wraz z używaniem interfejsu TRANSPOREON?”*

***W takim razie nie zwlekaj i skontaktuj się ze mną już teraz!***

**Ewa Zawadzka**  
Key Account Manager | Carrier  
TRANSPOREON GmbH  
Stadtregal | Magirus-Deutz-Str. 16  
DE - 89077 Ulm  
Tel: +49 (0) 173/86 81 720  
[zawadzka@transporeon.com](mailto:zawadzka@transporeon.com)