

CASE STUDY



REINERT LOGISTIC – SPEDITEUR DER ERSTEN STUNDE

Erhebliche Optimierungen des operativen Geschäfts durch die TRANSPOREON-Plattform

AUSGANGSSITUATION & HERAUSFORDERUNGEN

- Bei den Disponenten herrschte ein großes Pensum an **Arbeitsumfang**, da die **telefonische Auftragsabwicklung viel Zeit** in Anspruch genommen hat. Auch bei den Fahrern war durch die teils **langen Wartezeiten** eine **Unzufriedenheit** zu spüren.
- Durch die Auftragsabwicklung mit der **TRANSPOREON-Plattform** konnte dank dem **Zeitfenster-Management** besser geplant und Wartezeiten vermieden werden. Auch die Disponenten hatten deutlich **weniger Arbeitsaufwand** da sie mit der digitalen Auftragsverwaltung **viel Zeit sparen** konnten.
- Mit der **TRANSPOREON-Plattform** ist es Reinert Logistic gelungen, neue **Geschäftskontakte zu schließen** und durch den Einsatz von **no-touch order** konnten **feste Kontrakte gesichert** werden.

Daten und Fakten

Reinert Logistic wurde im Jahr 1990 von dem damals 19-jährigen René Reinert gegründet.

- **Zentrale:** Schleife nahe Weißwasser
- **Mitarbeiter:** über 850
- **Fahrzeuge:** über 400
- **Kunden wie:** Lafarge, Goodyear, Creaton und viele mehr
- **3000 Transporte** pro Monat über TRANSPOREON

Mit dem Transport-Beauftragungs-Modul best carrier ist es Reinert Logistic gelungen, eine effektivere Fahrzeugplanung zu erreichen.

DIE TRANSPOREON-LÖSUNG

Die Firma Reinert Logistik ist ein „**TRANSPOREON-Spediteur der ersten Stunde**“ und arbeitet nun seit mehr als 10 Jahren mit TRANSPOREON zusammen.

Mit der **TRANSPOREON-Plattform** ist es dem Unternehmen gelungen, sämtliche Aufträge nicht mehr über zeitaufwändige Telefonate und lästige Faxmitteilungen abzuwickeln, sondern kann nun **alles digital verwalten**.

Durch den **automatischen Auftragseingang** via Schnittstelle konnte Reinert Logistic den **Ablauf der Auftragserfassung vereinfachen** und die **Disposition ihrer Telefonate reduzieren**.

Mit der TRANSPOREON-Plattform und dem Transport-Beauftragungs-Modul **best carrier** ist es Reinert Logistic gelungen, eine **effektivere Fahrzeugplanung** und eine **Leerkilometerreduzierung** von **13 %** bzw. **72.800 km** pro Monat zu erreichen.

So hat es Reinert Logistic durch **optimiertes Zeitmanagement** geschafft, ihre Arbeitsabläufe besser einzuteilen.

DAS ERGEBNIS

- ✓ Bei gleichen Laufzeiten ein Auftrag pro Monat mehr, das **erhöht die Rentabilität**.
- ✓ **Reduzierung der Leerfahrten** um 13 % bzw. 72.800 km pro Monat.
- ✓ Optimierte Planung, **bessere Auslastung der Fahrzeuge**.
- ✓ **Beschleunigung der Dispositionsprozesse**.



„Wir konnten unsere **Prozesse optimieren**. Unsere Disponenten setzen Ihre Arbeitskraft jetzt **effektiver** ein und mittels Schnittstellenlösungen haben wir einen **zeitlichen Vorsprung** in der Disposition erzielt. In der operativen Arbeit spüren wir vor allem den **Einsatz der Zeitfenster** bei unserem Kunden. Die Beladezeiten unserer Fahrzeuge haben sich erheblich reduziert, wodurch wir **Kosten sparen**.“

René Reinert,
Geschäftsführer bei Reinert Logistic



„Möchten Sie mehr über die **Optimierungsmöglichkeiten** Ihrer Logistik-Prozesse erfahren – Und wie Sie durch den Einsatz einer **TRANSPOREON-Schnittstelle** profitieren können?

Dann melden Sie sich gerne direkt bei mir.

Ich freue mich auf Ihren Anruf!“

Ewa Zawadzka
Key Account Manager | Speditionen

TRANSPOREON GmbH
Stadtregal | Magirus-Deutz-Str. 16
DE - 89077 Ulm

Tel: +49 (0) 173/86 81 720
zawadzka@transporeon.com